

2 JOURS
POUR UNE PRISE EN MAIN EFFICACE DE
LA METHODE **IG START**
& DE SON OUTIL WEB
- Un programme d'initiation et de
perfectionnement -

La méthode IG Start



Cabinet IG Consulting
4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY
Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17
E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr
EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

Programme des 2 journées - Accompagnement destiné aux futurs utilisateurs de l'outil « IG Start ».

Coût pour 1 journée de formation / personne: 320.00 € HT

1°/ Le groupe constitué ne dépassera pas 8 personnes inscrites,
2°/ La formation se déroule dans les locaux de Solaxe Partners pour les formations collectives (le Cabinet Inter Génération Consulting est Membre fondateur du GIE Solaxe Partners <http://www.solaxe.com>) & dans les locaux du Cabinet Inter Génération Consulting pour 2 personnes inscrites.



Solaxe Partners

Parc Altaïs
178 route de Cran-Gevrier
74650 Chavanod



Cabinet Inter Génération Consulting

4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY

3°/ Venir avec son ordinateur portable est préconisé (la connexion adsl en wifi est prévue).

4°/ Les frais de déplacement, l'hébergement et les repas sont à la charge des stagiaires.

NOTA : Toute demande de formation décentralisée, animée sur le site des utilisateurs de l'outil web IG Start est possible à partir de 4 personnes inscrites.

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Permettre aux conseillers professionnels, conseillers psychologues d'orientation, professeurs, éducateurs et formateurs spécialistes du mode de formation en alternance des organismes signataires de la convention d'utilisation, de s'approprier la méthode **IG Start** et son cadre déontologique,
- Transmettre le cadre adéquat d'utilisation de la méthode d'aide à la définition du projet professionnel **IG Start**,
- Intégrer la méthode aux pratiques antérieures des utilisateurs,
- Permettre des échanges autour des pratiques et méthodes actuelles des conseillers/formateurs,
- Recueillir les besoins exprimés par les participants.

Cabinet IG Consulting
4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

PRINCIPES PEDAGOGIQUES

Elaborer l'appropriation de la méthode au travers de l'alternance de mises en situation pratique de découverte de la méthode et d'échanges entre les membres du groupe.

Il s'agit d'établir un cadre d'échange entre pairs sans a priori sur les pratiques mais visant la mise en commun et l'identification des pratiques communes et surtout des questions et besoins communs.

Il s'agit de rendre compte d'un résultat que nous proposons comme une plate-forme autour de laquelle doit se construire une communauté de professionnels spécialistes et acteurs de la formation et de l'emploi.

Evoquer les questions que pose la pratique de l'orientation concernée et élaborer des réponses à partir des attentes et des propos des participants.

Le prétexte des échanges est la méthode "**IG Start**".

*Cabinet IG Consulting
4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY*

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

Première partie – Initiation (1 jour)

8 H 30 – 9 H 00

Accueil des participants

9 H 00 – 10 H 15

• **Tour de table : présentation des participants**

Expression des attentes de chacun par rapport à la formation.
Inventaire / repérage des attentes exprimées à l'animateur.

• **Notre sujet : L'orientation**

La méthode comme outil complémentaire d'une démarche globale

Aujourd'hui comment faites-vous dans votre centre de formation, dans votre structure ?
Pouvez-vous décrire le parcours type du jeune accueilli et pris en charge ?
Quels sont vos outils ?
Comment accompagnez-vous le choix d'une orientation ? Le choix d'une formation ?

Questions soulevées par la découverte de la méthode.

Les acteurs concernés par l'orientation :

- L'établissement scolaire,
- Le jeune et ses parents,
- L'entreprise,
- Les partenaires et le territoire.

Les enjeux rencontrés sur le terrain :

- Les besoins des entreprises,
- Le marché de l'emploi,
- Les besoins des jeunes,
- Les attentes des partenaires (financeurs, autres,...).

10 H 15 – 10 H 30

• **Présentation des objectifs de la formation**

- S'approprier une méthode d'orientation fondée sur une mesure des écarts entre les réalités d'une activité professionnelle et les représentations élaborées par un jeune candidat au métier, à une qualification ou à une formation diplômante.
- Accéder à une certification individuelle d'utilisation du concept « **IG Start** » (remise d'un code d'accès et d'un recueil protocolaire consacré au recensement des anomalies rencontrées et des points d'amélioration à proposer).
- Comparer différentes pratiques et les finalités de chacune d'entre-elles dans leur contexte d'utilisation.

*Cabinet IG Consulting
4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY*

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

10 H 30 – 10 H 45

- **Présentation des conditions d'élaboration et des objectifs de la méthode**

La démarche « IG Start »

De quoi s'agit-il ?

Il s'agit d'un résultat conjugué entre un parcours professionnel individuel et une conviction personnelle qui pose la question de la nécessité de préparer les jeunes à une appropriation structurée de leur projet professionnel.

Il s'agit d'une démarche fondée et construite sur 16 années d'expérience au contact des jeunes, des organismes de formation, des tuteurs et Maîtres d'apprentissage.

C'est un outil pour des professionnels de l'orientation et de l'accompagnement des profils « JUNIORS » vers un avenir professionnel basé sur les réalités des métiers ou celles des formations.

Ce n'est pas

Seulement, un logiciel d'information sur les métiers,
Un outil multimédia grand public en ligne,
Un outil de mesure étalonné,
Un outil d'évaluation des potentiels.

Les objectifs de la méthode

La procédure d'analyse proposée par "IG Start" se recentre progressivement autour d'un métier retenu par le jeune au travers de ses choix successifs.

Aider à bâtir un projet professionnel.

Le dialogue avec le conseiller, médiatisé par la démarche d'exploration « IG Start », peut permettre au jeune de construire un projet de formation concret et plus réaliste qui sera la première étape de réalisation de son objectif professionnel.

Permettre, de façon pertinente, le tri des informations constitutives d'un ensemble d'activités professionnelles et/ou d'un regroupement de formations.

Le jeune, en se confrontant aux informations sur les métiers et les formations, étaye l'élaboration de son projet en découvrant notamment les compétences et les contenus attendus dans le métier ou la formation de son choix.

*Cabinet IG Consulting
4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY*

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

Préparer le jeune à la rencontre avec les décideurs que sont les responsables d'organisme de formation, les Chefs d'entreprise, les Maîtres d'apprentissage ou tuteurs.

Au cours de la démarche d'orientation accompagnée par le conseiller, le jeune peut préparer la présentation de son projet en tenant compte des attentes des employeurs et des différents interlocuteurs auprès de qui il doit pouvoir expliciter son projet.

10 H 45 – 11H 00

PAUSE

11 H 00 - 12 H 15

- **Présentation de la Méthode « IG Start » :**

Prises de notes, remarques, interrogations,...au fil de la présentation :

12 H 15 – 13 H 45

REPAS

13 H45 – 15 H 15

- **Mise en situation : passation d'« IG Start » :**

(Respecter la procédure et les conditions de passation.)

Recueil rapide et sans commentaire des premières réactions à chaud

Quelle perception avez-vous de cette passation ?

De la présentation de l'outil ? Du déroulement des étapes et des consignes, etc...

Noter au paper-board ce qui est dit en direct de manière brute en faisant expliciter le cas échéant mais sans répondre immédiatement.

15 h 15 – 15 h 45

- **Reprise des résultats de chacun (interprétation de la fiche récapitulative des résultats) :**

- Transmission collective des éléments d'informations nécessaires à une bonne interprétation des résultats.

- Lecture et interprétation des résultats de chacun.

Cabinet IG Consulting

4, chemin de la Couchette

74370 METZ-TESSY

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

15 H 45 – 16 H 00

PAUSE

16H00 – 16H30

- **Appropriation du déroulement de la passation et de l'architecture de l'outil « IG Start » :**

A partir des remarques notées et exprimées approfondir chaque étape de la passation.

Etapes de la méthode et son déroulement :

Etape préparatoire à l'utilisation d'IG Start:

Choix d'un secteur d'activités ou d'un département de formation.

L'utilisation d'**IG Start** est conditionnée par la nécessité d'avoir effectué un travail de **diagnostic ORIENTATION** au préalable car une application directe de la méthode aux jeunes les plus indécis ou sans idée n'aurait pas de sens.

Autrement dit, la prescription de la méthode d'élaboration de projet « **IG Start** » implique que ses utilisateurs soient préalablement positionnés sur un secteur d'activités professionnelles (Secteur du bâtiment, des métiers de bouche, de l'immobilier,...) ou un département de formation (Département de l'informatique,...).

Première étape IG Start:

Le jeune doit évaluer ses intérêts sur des présentations de métiers du secteur d'activité sans que ceux-ci soient nommés (lieux d'exercice, matériaux utilisés, etc.)

Deuxième étape IG Start:

On présente cette fois les compétences techniques concrètes, les savoir-faire mis en œuvre dans l'exercice professionnel des métiers appartenant au même secteur d'activité (ex : vérifier qu'un mur est d'équerre, etc.) ou les contenus pédagogiques qui seront abordés lors d'une formation.

Etape de transition : première restitution au jeune

Comment se calcule le tiercé ?

Cas où deux métiers sont ex aequo

Troisième étape : approfondissement du tiercé

Notation des compétences ou des contenus pédagogiques issus des trois métiers ou des trois formations arrivés en tête que le jeune souhaite annoncer comme faisant partie de ses priorités pour lui-même et vis-à-vis des exigences de son choix.

Cabinet IG Consulting

4, chemin de la Couchette

74370 METZ-TESSY

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

Quatrième et dernière étapes de la passation IG Start :

Hiérarchisation des savoir-faire ou des contenus pédagogiques, et préparation en vue de tenir une argumentation adaptée auprès de professionnels et/ou de responsables d'organisme de formation.

Architecture :

Une base de données en perpétuelle évolution:

Nombre de secteurs, de métiers et de compétences - Critères de sélection des métiers

Explication des choix graphiques

Des choix éditoriaux et rédactionnels - Critères de rédaction des descriptifs métiers. Constitution de la liste des compétences - Référentiels utilisés pour les contenus pédagogiques.

Le glossaire : pourquoi cette liste de mots ?

16 H 30 – 17 H 30

- **Les éditions générées suite à la passation de la méthode**

FIN DE LA PREMIERE JOURNEE DE FORMATION

Cabinet IG Consulting

4, chemin de la Couchette

74370 METZ-TESSY

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

Deuxième partie – Perfectionnement (1jour)

Pour une optimisation de l'utilisation de l'outil web IG Start, en fonction du contexte et de l'environnement professionnel spécifiques aux stagiaires concernés.

8 H 30 – 9 H 00

Accueil des participants

9 H 00 – 10 H 00

• Etudes de cas (en sous-groupes)

Analyser deux situations de passation de jeunes reçus et/ou accompagné dans votre structure à partir des informations données sur la situation du jeune et sa demande.

Compléter les rubriques réservées au conseiller dans le bilan de passation et formuler les préconisations à soumettre au jeune.

Elaboration d'un diagnostic pour chaque situation étudiée.

Consignes en 5 points :

1°/ Que retenez-vous de la nature de la demande ?

2°/ Que feriez-vous comme diagnostic global ?

3°/ Quels sont les éléments remarquables ?

4°/ Quelles préconisations feriez-vous ?

5°/ Quels sont les éléments manquants ?

Cabinet IG Consulting

4, chemin de la Couchette

74370 METZ-TESSY

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

10 H 00 – 10 H 30

• **Restitution des travaux des sous-groupes et discussion (1^{ère} partie) :**

Restitution organisée autour des cinq points.

Identifier les principes directeurs de la restitution : choix du vocabulaire, intégrer les éléments de la situation globale du jeune, validation...

Enchaîner à partir des éléments de cette discussion.

10 H 30 – 10 H 45

PAUSE

10 H 45 – 11 H 15

• **Restitution des travaux des sous-groupes et discussion (2^{ème} partie).**

11 H 15 – 12 H 15

• **Comment intégrer la méthode « IG Start » dans le processus d'accueil et d'orientation individuel et collectif de ma structure d'appartenance?**

Cadre déontologique de la méthode : 3 principes directeurs

- La méthode « IG Start » n'est qu'un outil qui pour avoir un sens doit être accompagné et intégré dans un processus global d'écoute et de conseil,
- Un entretien individuel en amont de la passation,
- Un entretien de restitution.

Accueil du jeune

L'accueil du jeune : définir la demande

Est-il positionné sur un secteur d'activité ou non ?

A-t-il fait le choix d'un métier ?

Par qui le jeune nous est-il envoyé ?

Comment le jeune nous est-il adressé ?

Retour sur la méthode et ses points forts (contournement de l'apriori culturellement entretenu)

Avantages de la démarche par rapport à la demande du jeune.

Comment expliquer au jeune l'objectif et l'intérêt d'IG Start par rapport à son parcours

➔ **Elaborer avec le groupe une consigne type.**

➔ **Vérifier avec le groupe les conditions de faisabilité de ce cadre déontologique (organisation locale d'un accompagnement collectif et individuel d'aide à la définition du projet professionnel).**

*Cabinet IG Consulting
4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY*

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011

12 h 15 – 13 h 45
REPAS

13 H 45 – 14 H 30

• La restitution du bilan et prolongements

L'entretien de restitution:

Permettre l'expression du jeune sur les résultats retranscrits par le bilan de passation.
Vérifier sa compréhension de ses résultats et des commentaires du conseiller/formateur.
Lui expliquer les préconisations et actions possibles.

Prolongements possibles :

Avec le jeune,
Avec son environnement (famille, organisme de formation, entreprise d'accueil, etc....),
Avec les partenaires concernés.

14 H 30 – 15 H 15

• Les différentes possibilités et conditions de passations

Avantages et inconvénients d'une passation individuelle et collective (question des consignes, etc.).

15 H 15 – 16 H 00

Organisation d'une séance d'orientation informatisée (Partage sur les retours d'expériences des utilisateurs eux-mêmes).
Possibilités de synergies internes et externes à conduire au sein de la structure et de l'équipe pédagogique.

16 H 00 – 17 H 00

• Perspectives d'utilisations

Choix de prolongements pédagogiques issus de la méthode et d'accompagnements possibles pour une prochaine mise en œuvre d'IG Start.

Echanges sur les perspectives d'utilisations.

IG Start comme un outil de reconnaissance du professionnalisme du conseiller/formateur au sein de sa structure d'appartenance.

FIN DE LA DEUXIEME JOURNEE DE FORMATION

Cabinet IG Consulting
4, chemin de la Couchette
74370 METZ-TESSY

Tél. /Fax : 04 50 650 645 Port. : 06 16 83 60 17

E-mail : denis.michel@igconsulting.fr Site internet : www.igconsulting.fr

EURL Inter Génération Consulting au capital de 8 800.00 € – 522 668 581 RCS Annecy

Année 2011